



Fachberater Zins- und Währungsmanagement (m/w/d)

Unternehmens- und Mittelstandskunden

Unser Kunde ist eine langjährig am Markt etablierte mittelständische Bank im Großraum Köln mit einem flächendeckenden Filialnetz.

Im Zuge einer geregelten Nachfolge wird im Fachbetreuungsbereich Zins- und Währungsmanagement ein/e vertriebsorientierte/r Fachberater/in gesucht. Als Mitglied eines siebenköpfigen Teams wird man sein Hauptwirkungsfeld vor Ort in den zugeordneten Kundenberatungszentren im Großraum Köln bzw. beim Kunden vor Ort haben. Ziel der Aufgabe ist es, die weitere Potenzialerschließung zunächst einmal bei Bestandskunden, später auch bei Neukunden der Bank durch den Verkauf entsprechender Produkte voranzutreiben, um so zum weiteren Wachstum in diesem Segment beizutragen.

Mit sehr gut etablierten Schnittstellen zu angrenzenden Abteilungen außerhalb des Handelsbereiches ist man Teil eines sich ideal ergänzenden Teams an Fachspezialisten, das im Sinne eines proaktiven vertrieblichen Ansatzes die Bedürfnisse des Kunden ganzheitlich und bedarfsorientiert erhebt, Lösungswege aufzeigt sowie die entsprechenden Systeme/Services/Produkte verkauft bzw. implementiert. Auf diese Weise wird ein maßgeblicher Mehrwert für den Kunden generiert.

Unsere Herausforderung an Sie

- Als Co-Betreuung enge Zusammenarbeit mit den jeweiligen Primärbetreuern der Unternehmens- und Mittelstandskunden sowie Präsenz vor Ort in fest zugeordneten Beratungszentren
- Betreuung eines eigenen fest zugeordneten Bestandes an Potenzialkunden sowie proaktive und eigenständige Beratung und Verkauf aller relevanten Produkte; hierzu gehören diverse Zinssicherungslösungen (Cap, Floor, Collar, Swap) und auch Devisenkassa-, Devisentermin- oder Devisenoptionsgeschäfte
- Im Rahmen von Projektarbeit ggf. Mitentwicklung ganzheitlicher neuer Lösungen und Produkte
- Repräsentation der Bank auf Kunden- und Branchenveranstaltungen
- Moderate Reisetätigkeit (Jobticket) innerhalb des Einzugsgebietes der Bank
- Mobiles Arbeiten sowie zeitweises Arbeiten vom Homeoffice aus sind möglich

Ihr Profil

- Abgeschlossene Bankausbildung, ergänzt durch weiterführende Qualifikation zum Bankfachwirt bzw. zum Bankbetriebswirt oder Bachelor etc.; alternativ fachlich relevantes Hochschulstudium in Kombination mit Berufserfahrung im Finanztermingeschäftsbereich
- Mehrjährige Berufserfahrung im Zins- und Währungsmanagement bzw. im Handelsbereich (Finanztermingeschäfte) einer Bank
- Umfangreiches Produktwissen im Zins- und Devisenhandel sowie in den entsprechenden Strukturen
- Sales-/Kundenberatungserfahrung, verbunden mit hoher Vertriebs- und Serviceorientierung
- Erfahrung in der interdisziplinären Zusammenarbeit bzw. dem projekthaften Arbeiten
- Gute IT-Anwenderkenntnisse
- Sehr gute Deutschkenntnisse; Englischkenntnisse wären von Vorteil

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähige Bewerbungsunterlage, die Sie bitte unter Angabe der **Kennziffer 22-1437**, Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an uns senden. Für weitere Informationen steht Ihnen Frau Alexandra Meffert gerne telefonisch zur Verfügung.