



Fachberater Internationales Geschäft (m/w/d)

Geschäfts- und Firmenkunden

Unser Kunde ist eine langjährig am Markt etablierte mittelständische Bank im Rheinland mit einem flächendeckenden regionalen Filialnetz.

Im Zuge einer geregelten Nachfolge wird im Fachbetreuungsbereich Business Solutions ein/e vertriebsorientierte/r Fachberater/in für das Auslandsgeschäft gesucht. Man wird Mitglied eines neunköpfigen Teams sein und das Hauptwirkungsfeld vor Ort in den zugeordneten Kundenberatungszentren im Großraum Köln bzw. beim Kunden vor Ort haben. Ziel der Aufgabe ist es, im Rahmen eines strukturierten Vertriebsprozesses, der genügend Raum für die Individualität des Kunden lässt, die Bedürfnisse der fest zugeordneten Klientel ganzheitlich und bedarfsorientiert zu erheben, bestehende Prozesse zu analysieren und Lösungswege aufzuzeigen sowie die entsprechenden Produkte zu verkaufen.

Unsere Herausforderung an Sie

- Als Co-Betreuung enge Zusammenarbeit mit den jeweiligen Primärbetreuern der Geschäfts- und Firmenkunden inkl. Präsenz vor Ort in fest zugeordneten Beratungszentren der Bank
- Proaktive und eigenständige Beratung und Verkauf aller Bankprodukte im Zusammenhang mit dem Auslandszahlungsverkehr, dem Dokumentengeschäft, der Außenhandelsfinanzierung sowie der Absicherung der internationalen Geschäfte unter Einbeziehung der individuellen Kundenbedürfnisse
- Ggf. gemeinsamer Erstbesuch und Einführung beim Kunden durch den/die Primärbetreuer/in, danach Übernahme der Kundenverantwortung für das internationale Geschäft und Betreuung eines eigenen fest zugeordneten Bestandes an Potenzialkunden
- Im Rahmen von Projektarbeit Mitentwicklung ganzheitlicher neuer Lösungen und Produkte
- Repräsentation der Bank auf Kunden- und Branchenveranstaltungen
- Moderate Reisetätigkeit mittels Jobticket innerhalb des Großraum Kölns
- Mobiles Arbeiten sowie zeitweises Arbeiten vom Homeoffice aus sind möglich

Ihr Profil

- Abgeschlossene Bankausbildung, ergänzt durch weiterführende Qualifikation zum Bankfachwirt bzw. zum Bankbetriebswirt oder Bachelor etc.;
- alternativ fachlich relevantes Hochschulstudium oder zumindest kaufmännische Ausbildung mit weiterer relevanter Qualifikation in Kombination mit einschlägiger Berufserfahrung
- Sales- und Beratungserfahrung im internationalen Firmenkundenberatungsgeschäft
- Fundierte Fachkenntnisse im Bereich des internationalen Cash-Managements sowie dem Trade-Finance bzw. Export-Finance
- Idealerweise Erfahrung in der interdisziplinären Zusammenarbeit bzw. im projekthaften Arbeiten
- Gute IT-Anwenderkenntnisse
- Englischkenntnisse wären von Vorteil

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähige Bewerbungsunterlage, die Sie bitte unter Angabe der **Kennziffer 22-1436**, Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an uns senden. Für weitere Informationen steht Ihnen Frau Alexandra Meffert gerne telefonisch zur Verfügung.