



## Fachberater (m/w/d)

### Vertrieb Giro/Zahlungsverkehr Geschäftskunden

**Unser Kunde** ist eine langjährig am Markt etablierte mittelständische Bank im Rheinland mit einem flächendeckenden regionalen Filialnetz.

Im Zuge des weiteren Wachstums werden im Team Payment Solutions unseres Kunden mehrere vertriebsorientierte Girofachberater (m/w/d) gesucht. Die zukünftigen Positionsinhaber (m/w/d) sind Mitglieder eines Fachberaterteams (Sales und Technik) an einem Standort in Großraum Köln, haben jedoch ihr Hauptwirkungsfeld vor Ort in einem fest zugeordneten Kundenberatungszentrum. Als Co-Betreuer wird er/sie in enger Zusammenarbeit mit den Primärbetreuern des Gewerbekundenbereiches agieren und im Sinne eines proaktiven vertrieblichen Ansatzes die weitere Potenzialerschließung im Bereich Giro/Zahlungsverkehr zunächst einmal bei Bestandskunden, später auch bei Neukunden der Bank vorantreiben.

#### Unsere Herausforderung an Sie

- Mitglied des Teams Payment Solutions am Standort im Großraum Köln mit disziplinarischer Berichtslinie an den Teamleiter (F3)
- Als Co-Betreuer/in Giro und Zahlungsverkehr enge Zusammenarbeit mit den Primärbetreuern im Gewerbekundenbereich; gemeinsame Priorisierung von entsprechenden Potenzialkunden aus dem fest zugeordneten Bestand; Übernahme einer diesbezüglichen „Treiberrolle“ gegenüber dem Primärbetreuer
- Nach gemeinsamem Erstbesuch und Einführung beim Kunden durch den Primärbetreuer, Übernahme der Kundenverantwortung für den Fachbereich Giro/Zahlungsverkehr und proaktive, eigenständige und vor allem ganzheitliche Beratung, Verkauf und ggf. Steuerung der technischen Implementierung einer breiten Palette an Paymentlösungen
- Mitentwicklung ganzheitlicher Lösungen im Produktbereich Cash Management und Payment im Austausch mit den Entscheidern im Unternehmen
- Moderate Reisetätigkeit mittels öffentlicher Verkehrsmittel oder eigenem PKW innerhalb des Großraums Köln und Pendeln zwischen dem Standort des Fachberaterteams, dem fest zugeordneten Beratungszentrum sowie ggf. dem Kundensitz bei Terminen vor Ort
- Mobiles Arbeiten sowie zeitweises Arbeiten vom Homeoffice aus sind möglich

#### Ihr Profil

- Abgeschlossene Bank-/Sparkassenausbildung, ergänzt durch weiterführende Qualifikation zum Bankfachwirt bzw. zum Bankbetriebswirt oder Bachelor etc.; alternativ fachlich relevantes Hochschulstudium oder zumindest kaufmännische Ausbildung mit weiterer relevanter Qualifikation in Kombination mit einschlägiger Berufserfahrung im Vertrieb von Paymentprodukten
- Fundierte Erfahrung im Privat- und/oder Firmenkundenberatungsgeschäft in der Finanzdienstleistung
- Vertriebserfahrung, zumindest jedoch hohe vertriebliche Affinität in Kombination mit profunder Kenntnis moderner Technologien und Payment- bzw. Zahlungsverkehrslösungen
- Idealerweise Erfahrung in der interdisziplinären Zusammenarbeit bzw. im projekthaften Arbeiten
- Gute IT-Anwenderkenntnisse bzw. ausgeprägte IT-Affinität

**Haben wir Ihr Interesse geweckt?** Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähige Bewerbungsunterlage, die Sie bitte unter Angabe der **Kennziffer 21-1395**, Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an uns senden. Für weitere Informationen steht Ihnen Frau Alexandra Meffert gerne telefonisch zur Verfügung.