



Bankberater als „Relationshipper“ (m/w/d)

Privat- und Geschäftskunden - Marktregion Freiburg

Unser Kunde ist eine langjährig am Markt etablierte mittelständische Bank mit zahlreichen Standorten deutschlandweit.

Im Zuge einer geregelten Nachfolge wird zum schnellstmöglichen Zeitpunkt ein/e Bankberater/in zur zunächst Übernahme und weiteren Ausschöpfung eines gut gepflegten Kundenstamms an gehobenen Privatkunden für Freiburg und das Umland gesucht. Kurzfristig wird dieser Kundenstamm auch um das Segment der Geschäftskunden erweitert. Der zukünftige Positionsinhaber (m/w/d) wird direkt an den Regionalfilialleiter in Freiburg berichten.

Unsere Herausforderung an Sie

- Proaktive, ganzheitliche und abschlussorientierte Beratung bzw. Betreuung eines fest zugeordneten Kundenportfolios im Sinne eines „Relationshippers“ im Segment Privat- und Geschäftskunden sowie Weiterentwicklung eines starken Kundenbeziehungsmanagements mit ausgeprägtem Serviceverständnis
- Im Rahmen der ganzheitlichen Beratung Erarbeiten von individuellen Kundenlösungen mit Schwerpunkt in den Bedarfsfeldern Vermögen, Vorsorge/Absicherung, Immobilien, Liquidität und Non-Banking-Lösungen (z. B. betriebswirtschaftliche Beratung) in enger Zusammenarbeit mit entsprechenden hausinternen Spezialisten
- Gewinnung von Neukunden mittels Empfehlungen und Netzwerkpflege
- Präsenz auf Messen und Kundenveranstaltungen mit dem Ziel der Netzwerkpflege und -erweiterung
- Mitarbeit an der Entwicklung und Umsetzung von Ideen und Visionen zur weiteren Ausschöpfung des Bestandskundensegments und zur Neukundengewinnung; Markt- und Branchenbeobachtungen sowie enge Zusammenarbeit mit internen und externen Abteilungen
- Reiseanteil ca. 30% im Umkreis Freiburg

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene Bankausbildung sowie weitere Qualifikation zum/zur Bankfach- bzw. Bankbetriebswirt/in; alternativ wirtschaftswissenschaftliches Studium idealerweise mit Bankbezug
- Mehrjährige Berufserfahrung (mindestens 2-3 Jahre) im Bankenumfeld sowie in der zielgerichteten ganzheitlichen Privatkundenberatung
- Kompetenz in Vermögens-, Vorsorge- und der Versicherungsberatung sowie im privaten Kreditgeschäft ist erforderlich
- Sichere Anwendung der gängigen IT-Applikationen (MS-Office)

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähige Bewerbungsunterlage, die Sie bitte unter Angabe der **Kennziffer 20-1389**, Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an uns senden. Für weitere Informationen steht Ihnen Frau Alexandra Meffert gerne telefonisch zur Verfügung.

SearchPerfect HR Services GmbH & Co. KG
Wilhelm-Theodor-Römheld-Straße 14
55130 Mainz

Tel.: 06135 / 70 50 61 oder 06131 / 55 40 6-0

info@searchperfect.de

www.searchperfect.de