



## Berater Firmenkunden (m/w/d)

Markregion Baden-Württemberg mit Dienstsitz Stuttgart

**Unser Kunde** ist eine langjährig am Markt etablierte mittelständische Bank mit zahlreichen Standorten deutschlandweit.

Im Zuge einer geregelten Nachfolge wird zum schnellstmöglichen Zeitpunkt ein/e Berater/in Firmenkunden zur Übernahme und nachhaltigen Erweiterung eines bereits bestehenden Kundenstamms gesucht. Der zukünftige Positionsinhaber (m/w/d) wird vom Standort Stuttgart aus gemeinsam mit einem Kollegen die gesamte Region BW betreuen und an den Regionalleiter Firmenkunden berichten.

### Unsere Herausforderung an Sie

- Proaktive Gewinnung von Neukunden und Übernahme sowie weiterer Ausbau eines eigenen kleinen Bestandskundenstamms innerhalb Baden-Württembergs
- Ganzheitliche, zielgerichtete und abschlussorientierte Beratung von Unternehmen der Gesundheitsindustrie sowie ambulanten und stationären Versorgungsstrukturen mit den Produktschwerpunkten Kredit, Risikoabsicherung sowie Zahlungsverkehr, Anlage und Consulting-Dienstleistungen in enger Zusammenarbeit mit internen und externen Spezialisten
- Erstellung von individuell auf die Bedürfnisse des Kunden zugeschnittenen Lösungen in allen bankfachlichen Themen; Aufbereitung von Finanzierungsanträgen komplexer Kreditengagements (z. B. Projektfinanzierungen), u. a. auch mit administrativer Unterstützung durch die Vertriebsassistenten
- Mitverantwortlich für die Zielerreichung, die Ertragsentwicklung sowie für den weiteren Ausbau der Marktposition Firmenkunden und das verantwortete Marktgebiet Baden-Württemberg
- Markt- und Branchenbeobachtungen, Networking, Präsenz auf Messen und Veranstaltungen; Teilnahme an Fachtagungen etc.
- Reisetätigkeit nach Etablierung ca. 50-60 % unter Nutzung von Poolfahrzeugen

### Ihr Profil

- Wirtschaftswissenschaftliches Studium idealerweise mit Bankbezug; alternativ erfolgreich abgeschlossene Bankausbildung sowie weitere Qualifikation zum/zur Bankfach- bzw. Bankbetriebswirt/in
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bankenumfeld sowie in der zielgerichteten großgewerblichen bzw. Firmenkundenberatung mit Schwerpunkt komplexes Kreditgeschäft
- Erfahrung in der Neukundengewinnung sind von Vorteil
- Maßgebliche Kernkompetenz im Großkreditbereich sowie Bilanzsicherheit sind zwingend erforderlich
- Vorkenntnisse im Gesundheitswesen; zumindest jedoch Interesse sowie die Bereitschaft, sich diesbezüglich weiterzubilden
- Sichere Anwendung der gängigen IT-Applikationen (MS-Office)

**Haben wir Ihr Interesse geweckt?** Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähige Bewerbungsunterlage, die Sie bitte unter Angabe der **Kennziffer 19-1367**, Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an uns senden. Für weitere Informationen steht Ihnen Frau Alexandra Meffert gerne telefonisch zur Verfügung.

SearchPerfect HR Services GmbH & Co. KG  
Wilhelm-Theodor-Römheld-Straße 14  
55130 Mainz

Tel.: 06135 / 70 50 61 oder 06131 / 55 40 6-0  
[info@searchperfect.de](mailto:info@searchperfect.de)  
[www.searchperfect.de](http://www.searchperfect.de)